

¿Porqué elegir Arrendamiento Puro?

El objetivo principal de un dentista consiste en acumular una cartera de pacientes, no en acumular equipos, estos con el tiempo se deprecian y pierden valor comercial. Uno de los principales beneficios del "Arrendamiento Puro" es precisamente la posibilidad de utilizar y renovar continuamente sus equipos sin tener que realizar importantes desembolsos en efectivo y a la vez evitar acumular equipo obsoleto.

Adicionales a los beneficios fiscales y financieros para el dentista, la posibilidad de operar equipo nuevo le permite:

- ✓ Operar con equipos de última generación.
- ✓ Reflejar una moderna y mejor imagen para sus pacientes.
- ✓ Aumentar la capacidad de servicios para sus pacientes.
- ✓ Incrementar el precio de su consulta y de sus tratamientos.
- ✓ Renovar continuamente sus equipos.

COMPARATIVO DE CRÉDITOS BANCARIOS VS ARRENDAMIENTO PURO

CONCEPTO A COMPARAR	BANCOS	ARRENDAMIENTO PURO
Requisitos de contratación	Extremadamente riguroso	Sencillos
Criterios de aceptación	Extremadamente exigentes	Flexibles
Beneficio fiscal	Deducción únicamente de intereses	Deducción al 100%
Tiempos de respuesta	De 30 a 60 días	De 2 a 10 días
Esquema de pagos mensuales	Poca flexibilidad	Negociables
Intereses moratorios	Forzosos	Negociables
Excelente referencias en buro de crédito	Obligatorio	Opcional

BENEFICIOS DEL LEASING PARA EL DENTISTA:



VANGUARDIA TECNOLÓGIA

Al terminar el plazo, **cambia tu equipo por uno más nuevo** y mantente siempre a la vanguardia.



PAGOS FIJOS MENSUALES

La **inversión inicial es mínima**, pues la renta consta de un **pago mensual** fijo que no cambiará durante el periodo del contrato.



DEDUCIBILIDAD

Obtén el máximo rendimiento de tus ingresos, con una compra **100% deducible de impuestos**.

CARACTERÍSTICAS DEL ARRENDAMIENTO:

CONCEPTO	DESCRIPCIÓN / CARACTERÍSTICAS
Acreditados	Personas físicas y morales con al menos dos años de operación, ubicados en el DF, zona metropolitana y las principales ciudades del país.
Bienes a arrendar	Equipos considerados como "Activos fijos" ó bienes productivos como: Unidades dentales, equipos de diagnóstico, equipos de Rayos X, Equipos para implantes, autoclaves, lámparas para blanqueamiento etc.
Montos a financiar	De \$100,000.00 (Cien mil pesos 00/100 m.n.) a \$1,700,000.00 (Un millón setecientos mil pesos 00/100 m.n.) iva incluido.
Plazos	12, 18, 24, 36, 48 y hasta 60 meses
Cobranza	Mensual
Garantías	El propio equipo, los pagarés y obligado solidario (si aplica)
Al vencimiento del plazo el cliente podrá:	a) Renovar el contrato para adquirir otro equipo b) Quedarse con el equipo pagando el valor residual (1.00 MXN / Un peso 00/100 m.n.)



VS



- ✓ No se descapitaliza y realiza inversión inteligente.
- ✓ Deduces gastos por leasing.
- ✓ Renueva su equipo cada 2 a 3 años.
- ✓ Tiene la opción de renovar el contrato al final del plazo y adquirir un equipo nuevo.

- ✓ Se queda sin liquidez al comprar de contado.
- ✓ Comprueba pocos gastos.
- ✓ Renueva su equipo cada 10 años en promedio.